Многие желают создать собственный бизнес и стать знаменитыми именно в экономической сфере. Однако многие начинающие бизнесмены быстро становятся банкротами и потом уже не рискуют вновь начать бизнес.
Некоторые думают: «А возможно ли вообще построить свой бизнес с нуля? С чего начать свой бизнес с нуля ?» Ответ ясен, конечно же, да, только чтобы начать следует узнать ситуацию на рынке и востребованные товары и услуги.

1. Чтобы построить свой бизнес не стоит никогда брать кредит. Ведь если бизнес «прогорит» придется еще год, два, а то и больше оплачивать взятый кредит.
2. Что я потеряю? Особо важно задавать себе этот вопрос перед тем, как начать строить собственный бизнес. Ведь при неудаче можно потерять больше, чем было вложено в саму идею
3. Будьте готовы и к радостям и к неудачам. Следует быть терпеливым и идти к своей цели, если это действительно того стоит, однако, если что-то не получилось сразу отчаиваться не стоит.
4. Не открывайте бизнес на деньги, предназначенные для других целей. Под другими целями имеется ввиду: оплата кредита, выплаты за лечение. Ведь бизнес может неожиданно пойти на спад, а необходимых средств не будет.
5. Тщательное изучение рынка. Следует рассмотреть свои возможности и ресурсы. Начинать с нуля не значит, не иметь совсем ничего. К тщательному изучению рынка относится рассмотрение товаров и услуг, которые больше остальных требуются потребителю, но количество, которых ограничено.
6. Не связывайтесь с ненадежными проектами. Даже если говорят, что этот проект зарабатывает миллионы и рад поддержать начинающего бизнесмена, не стоит верить таким компаниям. Особенно если для вступления в них требуются большие вложения
7. Знакомая сфера. Следует открывать бизнес в той сфере, которая более знакома, ведь вести бизнес в ней будет гораздо удобнее, чем пытаться понять то, чего не знаешь.
8. Письменный план действий. Чтобы правильно построить бизнес, нужно его представлять. Благодаря письменному плану можно отметить особо важные этапы развития бизнеса. Можно отследить количество финансов, которые необходимо вложить в бизнес и то количество, которое в итоге можно получить. С помощью письменного плана можно узнать прибылен ли будет бизнес.