Китайские товары сегодня находятся на пике популярности. Существует огромное количество мобильных приложений, через которые с легкостью можно найти необходимый товар и сделать заказ. А выгодно ли перепродавать китайский ширпотреб? Многие рассматривают реализацию таких товаров, как идею малого бизнеса. Так в чем суть?

Безусловно, различные китайские изделия стоят недорого, а качество все чаще приятно удивляет. Несмотря на то, что приложения по продаже китайских товаров доступны всем и каждому, перепродажа приносит неплохие доходы. Главное грамотно подходить к делу и запастись терпением.

Если говорить о сути бизнеса, то необходимо создать свой интернет-магазин, использовать социальные сети или бесплатные доски объявлений. Главное правило – умение «преподнести картинку в красивой упаковке», ведь чаще всего покупки через интернет люди совершают импульсные (увидел картинку, решил купить, а уже только потом подумал). Реальную накрутку на некоторые товары можно увеличить в 10 раз! Но, здесь главное не переусердствовать ни в плюс, ни в минус.

Популярные китайские магазины предлагают заказы с учетом дропшипинга (когда товар реализуется посредником), то есть посылка придет покупателю без китайских опознавательных знаков. То есть, получив заказ и деньги, делается переказ сразу же на адрес покупателя (что избавит от прямого контакта с товаром). [Доставка товаров из Китая](#) на сайте

dolphincargo.com.ua

Предлагать необходимо качественные ходовые изделия. Для этого вовсе не обязательно иметь образцы, достаточно изучить отзывы о продукте и продавце. Создавая объявление можно использовать проверенный прием: зависить цену и тут же предложить скидку. Некоторые продавцы указывают цены в долларах или евро, создавая тем самым своеобразный антураж.

Самые популярные товары – это аксессуары для мобильных устройств, детские товары, домашний текстиль, ювелирные украшения и бижутерия, сумки и кошельки. Мужская и женская одежда и обувь менее востребованы, но и здесь нужно искать «фишки».

Освоив рынок китайских товаров, наработав базу покупателей, аналогично в ассортимент можно добавить и товары из США.